

# Програма

1. Наместо Вовед – Поглед внатре
  - 1.1 Финансиски предизвици на реалниот сектор – тековна состојба
  - 1.2 Животен циклус на компаниите и потребата за финансирање
  - 1.3 Структура на финансискиот сектор
  - 1.4 Екстерни и интерни фактори на финансирање
  - 1.5 Како до усогласување на целите? Како да се разбереме со финансиерите?
2. Карактеристики и начини на финансирање
  - 2.1 Кредитирање – Зошто и какво?
    - Кредитот како извор на свежи пари
  - 2.2 Дополнителни кредитни продукти – Лизинг, Факторинг, Форфетинг
  - 2.3 Алтернативни начини на финансирање
    - Форварди, Опции и Свопови
    - Гаранции, акредитиви
    - Секјуритизација
  - 2.4 Алтернативни извори на финансирање
    - Емисија на хартии од вредност
    - Ризико капитал
    - Бизнес ангели
    - Crowdfunding и Peer2Peer финансирање
3. Процес на одобрување кредитна изложеност/обезбедување на „свежи пари“
  - 3.1 Ризик VS Цена
  - 3.2 Што ние потребно? – Елементи на кредитно барање
  - 3.3 Кредитот како извор на финансирање и негови карактеристики
  - 3.4 Бизнес цели VS начин на финансирање – Како да ги усогласиме?
  - 3.5 Како да пристапиме до финансиските институции и што ни е потребно?
  - 3.6 Дали компанијата е кредитоспособна и како да се утврди кредитоспособноста – 6С
  - 3.7 Кој е процесот на обезбедување адекватна проектна и инвестициона документација
  - 3.8 Колку е важен бизнис планот кога се работи за финансирање на компанијата?
  - 3.9 Како да ги добиете најдобрите кредитни услови?